



Bausch + Lomb er en international virksomhed med mere end 10.000 ansatte, som har en dedikeret ambition om at levere top-produkter, når det gælder øjenpleje. Dette gælder både kontaktlinser, øjendråber og andre relaterede produkter.

Bausch + Lomb søger nu en Territory Manager i Jylland, da den tidligere indehaver a jobbet er blevet forfremmet.

Din primære opgave er at vedligeholde det eksisterende kundegrundlag og udvide med nye kunder i dit område, der pt dækker hele Jylland.

Din chef vil sidde i Sverige og du skal derfor både være selvkørende og selvmotiverende i hverdagen. Du vil have en kollega der dækker Sjælland/Fyn.

Der vil derfor være rig lejlighed til at planlægge din egen hverdag, så længe at resultaterne dokumenterer din indsats.

Du er nok mere hunter end du er farmer, men kan håndtere begge dele. Måske har du brancheerfaring, men det er ikke det vigtigste. Vigtigt er det til gengæld at du har adskillige års erfaring i opsøgende salg og at du motiveres af det gode salg og den vedvarende relation med eksisterende kunder. Du skal forvente at du tilbringer 80% af din tid hos kunder og potentielle kunder.

Du skal kunne tale og skrive engelsk på et fornuftigt niveau, ligesom at du skal være parat til at kommunikere med dine skandinaviske kollegaer.

Kig forbi www.bausch.com, hvis du vil vide mere om din kommende arbejdsgiver – eller ring til Claus Hansen fra Ox & Co(som varetager rekrutteringen) på 60939282, hvis du vil videre mere om stillingen.

Hvis du vil søge stillingen, så skriv til Claus på cs@oxeogco.dk. Skriv en kort ansøgning og vedhæft dit cv

Vi glæder os til at høre fra dig.